

Менеджер по корпоративным продажам

Госзаказ — один из самых высокодоходных и динамичных секторов экономики России. Именно поэтому мы успешно работаем в этой сфере уже более пяти лет и приглашаем разделить этот успех с нами!

Если продажи — Ваш конек, коммуникабельность — неотъемлемая часть Вашей личности, а амбиции не позволяют жить без постоянного развития, приглашаем стать частью нашей команды!

Обязанности:

- Активные прямые продажи услуг компании.
- Ведение переговоров с первыми лицами компаний.
- Обработка входящих телефонных звонков и заявок с интернет-сайта.
- Работа с имеющейся базой потенциальных клиентов, расширение клиентской базы.
- Заключение договоров, ведение документооборота.
- Выполнение плановых показателей по объему продаж.

Требования:

- Успешный опыт работы в сфере продаж и обслуживания от одного года.
- Грамотная устная и письменная речь.
- Знание этики делового общения и переписки.
- Высшее (незаконченное высшее) образование.
- Опыт ведения переговоров с первыми лицами организаций, отличные коммуникативные навыки.
- Ответственность, высокий уровень самодисциплины, энергичность, ориентированность на результат, целеустремленность.
- Наличие опыта работы в сфере госзаказа приветствуется, но не является обязательным.

Оцените преимущества работы в нашей компании:

- **Прозрачная система мотивации.** Заработок складывается из окладной части и процента от продаж, размер которого увеличивается с ростом объема продаж.
- **Широкие возможности для карьерного и профессионального роста.** Наши руководители — это сотрудники, пришедшие на позицию менеджеров и сумевшие показать высокую эффективность работы. Попробуйте и Вы!
- **Комплексная система обучения.** Наши сотрудники периодически проходят тренинги по технике продаж, законодательству в сфере госзаказа. Действует система наставничества!
- **Клиентская база, молодой дружный коллектив, демократичный стиль управления...** приходите, и убедитесь сами!
-

Условия:

- Полный рабочий день.
- Система оплаты труда: оклад +% с продаж.
- Бесплатное обучение, тренинги.
- Испытательный срок: 2 месяца.
- Реальная перспектива карьерного роста.

Контактная информация

E-mail: cv@aetp.ru