

# Специалист по работе с корпоративными клиентами

## Должностные обязанности:

- Прямые продажи корпоративным клиентам;
- Мониторинг, поиск и привлечение новых клиентов;
- Активное продвижение новых услуг, технологий, тарифных планов и продажа дополнительных услуг;
- Работа с базами данных;
- Разработка коммерческих предложений;
- Заключение договоров на корпоративное обслуживание;
- Подготовка отчетности

## Требуется :

- Высшее образование;
- Знание технологий и продуктов фиксированной и мобильной связи
- Знание теории продаж
- Клиентоориентированность, нацеленность на результат, ответственность, инициативность, самостоятельность;
- Умение совершать "холодные звонки", вести переговоры на уровне первых лиц компаний;
- Активная жизненная позиция.

## Мы предлагаем:

- Работа в компании федерального уровня;
- Достойный оклад+премия
- Возможность профессионального развития и карьерного роста.
- Возможность обучения, прохождения тренингов за счет Компании
- Расширенный социальный пакет (все льготы, предоставляемые ТК РФ + служебная мобильная связь + ДМС)

## Контактная информация:

Email [rabota@nnov.mts.ru](mailto:rabota@nnov.mts.ru)

Телефон 4101008, доб.4 доб1