

Менеджер по продажам

Zoon

Обязанности:

- Работать с клиентской базой (без поиска!): звонить, назначать встречи, продавать. У нас есть вся необходимая информация для холодного звонка. Наш продукт понятный и полезный, продавая его, будешь чувствовать, что он ценен и нужен рынку.
- Заключать сделки, выполнять ежемесячный план продаж.
- Твоя задача — заключить самую первую сделку на максимально долгий срок.

Требования к кандидату:

- Любовь к людям! без нее просто никуда.
- Ты уверен в себе, можешь кратко и по делу рассказать, о чем угодно.
- Самостоятельность и здоровое чувство юмора.
- Ну и, конечно же, Ты стремишься к апгрейду своего Мастерства.

Условия:

- Работаем полностью официально, оформление происходит по ТК РФ (Весь доход и бонусы также полностью официальные)
- Получаем заработную плату за выполненный результат. Средний доход специалиста по продажам составляет 50-70 тысяч рублей (оклад + % с продаж), но это не предел.
- Регулярно ходим на корпоративное обучение и тренинги, а это значит, что ты развиваешься как профессионал по двум направлениям: горизонтально до уровня Гуру продаж, и вертикально достигая новых высот в карьерной лестнице.
- Развиваемся – проводим обучение, формируем планы индивидуального развития, встречаемся 1-on-1.
- Прокачиваемся в современной и востребованной сфере интернет-маркетинга.
- Одеваемся в любимую одежду и общаемся на ты.
- Пользуемся электронной библиотекой МИФа.
- Пользуемся ДМС и ходим в хорошие клиники, если вдруг заболели.
- Посещаем недалеко от офиса фитнес-центр за половину стоимости абонемента.

Контактная информация:

89200039762, HR-отдел