Менеджер по продажам

BERNEX

Требуемый опыт работы: 1–3 года, так же ведем набор без опыта работы.

Полная занятость, полный день

В IT-компанию требуется менеджер по продажам. Компания специализируется на разработке программных продуктов на современных технологических платформах для различных отраслей бизнеса, а также органов государственной власти и муниципальных учреждений.

Обязанности:

- Поиск и привлечение клиентов, активные продажи;
- Презентация услуг компании (разработка и сопровождение сложных интернет проектов);
- Деловые переговоры на уровне первых лиц компаний;
- Расчет и составление коммерческих предложений;
- Полное ведение сделки от заключения договора до контроля за дебиторской задолженностью;
- Ведение клиентов в AmoCRM;
- Участие в выставках и конференциях;

Требования:

- Высшее образование/ неоконченное высшее (техническое будет являться преимуществом);
- Опыт работы в активных продажах будет при имуществе при выборе кандидата;
- Базовые знания интернет технологий;
- Знание техники телефонных продаж и деловых переговоров;
- Готовность обучаться, развиваться и расти вместе с компанией, много зарабатывать;
- Коммуникабельность, харизматичность, инициативность, ориентация на результат;
- Четкий голос, грамотная устная речь;

Условия:

- График работы 5/2 с 9.00 до 18.00;
- Официальное трудоустройство;
- Расширенный соц. пакет (фитнес, языковые курсы, стажировки и многое другое);
- Оклад + бонус + % (средний уровень дохода от 60.000 рублей);
- Уютный и современный офис на ул. Родионова;
- Корпоративная связь,
- Обучение, ввод в должность и адаптация под руководством бизнес – тренера;
- Работа в команде профессионалов, перспектива карьерного роста внутри компании до тренера / спикера / руководителя.

Контактное лицо:

Худяков Максим Юрьевич

Руководитель отдела продаж

Моб.: +7 (906) 36 36 126, 8 (831) 423-23-68

mh@bernex.ru