

Ведущий клиентский менеджер по обслуживанию юридических лиц

«РОСБАНК, Societe Generale Group»



SOCIETE GENERALE GROUP



РОСБАНК ВХОД В ТОП-3 РЕЙТИНГА САМЫХ НАДЕЖНЫХ РОССИЙСКИХ БАНКОВ ПО ВЕРСИИ ЖУРНАЛА FORBES И ВКЛЮЧЕН ЦБ РФ В ЧИСЛО 12 СИСТЕМНО-ЗНАЧИМЫХ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ РОССИИ. НАШ БАНК ИМЕЕТ НАИВЫСШИЕ КРЕДИТНЫЕ РЕЙТИНГИ РОССИЙСКИХ И МЕЖДУНАРОДНЫХ РЕЙТИНГОВЫХ АГЕНТСТВ.
ОБЯЗАННОСТИ:

- Операционное обслуживание клиентов-юридических лиц
- Поиск и привлечение клиентов на обслуживание в ВСП путем телефонных переговоров
- Осуществление кросс-продаж

ТРЕБОВАНИЯ:

- Высшее/неоконченное высшее образование (экономика, финансы, банковское дело)
- Успешный опыт продаж банковских продуктов
- Опыт обслуживания юридических лиц от 1 года
- Знание банковских продуктов

МЫ ПРЕДЛАГАЕМ:

- Стабильный и прозрачный доход: зарплата и премии по результатам работы
- Дополнительный оплачиваемый отпуск
- Забота о здоровье сотрудников: программа ДМС, включая стоматологию и страхование при выезде за рубеж, корпоративные спортивные команды и скидки на абонементы в фитнес-клубы
- Дополнительная оплата за больничный лист: доплата сверх пособия по болезни до оклада (до 5 рабочих дней в год)
- Личностное развитие и рост: корпоративная электронная библиотека Альпина, возможность прохождения бесплатного обучения и тренингов, участия в регулярных встречах корпоративных клубов и скидки на курсы он-лайн школ
- Скидки и привилегии по кредитам, ипотека на льготных условиях, льготные условия обслуживания и т.п.
- Программа корпоративных скидок и привилегий Primezone: развлечение, отдых, товары и услуги, обучение
- Программа волонтерства и благотворительности
- Сообщества по интересам сотрудников

Ключевые навыки

Работа с юридическими лицами

Телефонные переговоры

Навыки продаж

Клиентоориентированность

Активные продажи

Ориентация на клиента

Поиск и привлечение клиентов

Адрес

г. Нижний Новгород, ул. Белинского, д. 55а