

ВАКАНСИЯ:

**Менеджер по развитию продаж
в ООО Центр развития систем автоматизированного проектирования «ГЕОС»**

Задачи:

- выполнение плана продаж продуктов (отраслевые системы автоматизированного проектирования (САПР));
- общение с существующими и потенциальными клиентами;
- подготовка презентаций продуктов и коммерческих предложений;
- сбор и анализ информации о рынке;
- работа над увеличением показателей монетизации продуктов;
- создание и управление инструментами продвижения;
- участие в выставках (2-3 командировки в год).

Мы ожидаем:

- высшее или н.з. высшее образование;
- опыт работы (желателен);
- ответственность, самостоятельность;
- способность быстро разобраться в продуктах (опыт работы в САПР приветствуется);
- высокие коммуникативные навыки, вежливость, убедительность;

Мы предлагаем:

- пятидневная рабочая неделя;
- удалённая работа;
- оформление по трудовому кодексу РФ;
- зарплата от 40 000 т.р. (+ индивидуальные условия по выполнению плана и процент от продаж).

Контактное лицо:

Лабутин Сергей Евгеньевич

+79519093668

geos@k3info.ru